

**DICHIARAZIONE SOSTITUTIVA DI CERTIFICAZIONE (art. 46 e 47 D.P.R. 445/2000)**

Il sottoscritto Michele Bianco, consapevole che le dichiarazioni false comportano l'applicazione delle sanzioni penali previste dall'art. 76 del D.P.R. 445/2000, dichiara che le informazioni riportate nell'allegato curriculum vitae, redatto in formato europeo, corrispondono a verità.

INFORMAZIONI PERSONALI **Michele Bianco**

4 febbraio 2022

✉ [michele.bianco@gembalab.it](mailto:michele.bianco@gembalab.it) <https://www.linkedin.com/in/michele-bianco-374199/>ESPERIENZA  
PROFESSIONALE

01/17 - oggi

**Partner Fondatore: Gemba Srl – TREVISO (TV)**

Società di Consulenza Direzionale, Strategia, Controllo Gestione, Sviluppo Commerciale, Marketing Management & Lean Organization

Gemba nasce nel gennaio del 2017 per strutturare un'offerta integrata alle imprese, su iniziativa di consulenti con trascorsi professionali come manager con comprovata esperienza in società multinazionali e PMI, con l'obiettivo di aiutare l'imprenditore nelle scelte relative al modello di Business, Marketing e Vendite, Internazionalizzazione, Controllo e Finanza, produzione e all'organizzazione aziendale.

**Attività o settore** Consulenza Direzionale, Sviluppo commerciale e Marketing Internazionale

01/2022 – oggi

**Manager del DISTRETTO del COMMERCIO Città di CONEGLIANO**

**Attività o settore** Progetto sviluppo Commerciale Città Conegliano

02/2020 – 30/11/2021

**Manager del DISTRETTO del COMMERCIO Progetto URBECOM  
Città di TREVISO**

**Attività o settore** Progetto sviluppo Commerciale Città Treviso

04/12–12/16

**Consulente di Direzione** Libero Professionista

Consulenza Direzionale, Strategia, Controllo Gestione, Sviluppo Commerciale, Marketing Management & Lean Organization

**Attività o settore** Consulenza Direzionale, Sviluppo commerciale e Marketing Internazionale

02/09 – 03/12

**Business Development Director: COGEN Group Spa – Padova /  
Milano**

**Attività o settore** Sviluppo Energie Rinnovabili

04/05–01/09

**Sales & Marketing Director -: ABM Trading Spa- Milano**

**Attività o settore** Beni di lusso , made in Italy

01/00 - 05/02

**Attività o settore** Servizi

**Export Mktg & Sales Manager: SAFILO Group- Padova**

**Attività o settore** Occhialeria

- 02/98 – 12/99 **International Business Development & Controlling Filiali estere: *SAFILO Group- Padova***
- Attività o settore Occhialeria
- 03/95 - 1/98 **International Controller & New Markets Development: *Electrolux Zanussi, Commercial Appliances Business Line- Conegliano, Treviso***
- Attività o settore Professional appliances
- 08/94 -03/95 **Junior Assistant Marketing & Sales: *Diadora S.p.A. - Caerano S.Marco, Treviso***
- Attività o settore Calzaturiero
- oggi - 1998 **Docente di Marketing & Strategie** presso il **CUOA**, Consorzio Universitario di Organizzazione Aziendale di Altavilla Vicentina (VI). Le docenze sono svolte nell'ambito della formazione specialistica in Master accreditati ASFOR, corsi post laurea, e progetti internazionali dedicati alle imprese e formazione per Manager:
1. **MRMM 'Master in Retail Management'** (Marketing Strategico)
  2. **MAGI 'Master in Business Administration'** (Marketing Strategico)
  3. **MABA 'Master BRAND AMBASSADOR'** (Marketing Strategico)
  4. **MAPI 'Master Imprenditori'** (docenza Strategie d'Impresa)
  5. **MIPI 'Master in Innovazione d'Impresa'** (Marketing Strategico)
  6. **MBF 'Master Banca & Finanza'** (Marketing Strategico)
  7. **CUOA CUSTOM: counseling & coaching taylor made**
- Corsi di Formazione dedicati a Risorse Executive**
- a. **PROGRAMMA JOB LEADER EXECUTIVE: Agroalimentare, Wine Business Management, Digital, Vendite, Marketing & Comunicazione**
- Attività o settore Docenza & Formazione
- 2021-2022 **TSM – Trentino School of Management**  
**PMPT- Master Management del Prodotto Turistico**  
 Docente Modulo **PROJECT MANAGEMENT DEL PRODOTTO TURISTICO**
- Attività o settore Docenza & Formazione
- 2017 **FONDO SOCIALE EUROPEO FSE POR 2014/2020 – Bando Regione Veneto DGR n.37 19/01/2016 Aziende in rete nella formazione continua.**  
**PROGETTO CUOA "GENIUS LOCI(I) Luoghi, Origine, Comunicazione, Integrazione e Innovazione"** Obiettivo del progetto la costruzione di un sistema plurisettoriale e integrato fra gli operatori della filiera agroalimentare-vitivinicola e del settore turistico  
**Responsabile della DIREZIONE SCIENTIFICA AREA FOOD & WINE**  
**Docente di Strategie, Marketing, advisor aziendale**
- Attività o settore Direzione Scientifica, Docenza & Formazione
- 2016 **FONDO SOCIALE EUROPEO POR 2007/2013 - OB. COMPETITIVITÀ REGIONALE E OCCUPAZIONE** Bando Regione del Veneto - FARE RETE PER COMPETERE  
 Sperimentare l'innovazione per la crescita intelligente, sostenibile e inclusiva dei sistemi produttivi veneti (DGR 448/2014)  
**PROGETTO CUOA "VALORE TERRA Progetti di innovazione nella filiera agroalimentare e vitivinicola PROGETTO DI SPERIMENTAZIONE"**  
**Docente di Strategie, Marketing & Reti, advisor aziendale**
- Attività o settore Docenza & Formazione

2022 ← 18 **QUESTROM BUSINESS SCHOOL BOSTON UNIVERSITY-Study Abroad Program (A.Y. 2021 ↔ 18)**

**Adjunct Professor– Corso 'QST IM 471 MADE IN ITALY '.**

2022 ← 15 **BOSTON UNIVERSITY - Study Abroad Program (A.Y. 2021 ↔ 15)**

**Adjunct Professor– Corso 'SHA 323 THE ITALIAN FOOD & TOURISM INDUSTRY'.**

**Attività o settore** Docenza & Formazione

2014- 13 - 12 **Docente a contratto– Corso 'Principi e strategie di Marketing' UNIVERSITA' DEGLI STUDI di PADOVA – Corso di Laurea interfacoltà Scienze e Cultura Gastronomia e Ristorazione' (A.A 2014-13-12. *lingua inglese***

**Attività o settore** Docenza & Formazione

2013- 12 - 11 **Docente contratto 'Marketing' presso UNIVERSITA' DEGLI STUDI DI PADOVA - Master Internazionale 'Food Service Management' modulo Elective *lingua inglese***

**Attività o settore** Docenza & Formazione

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

1988-94 **Università "Ca' Foscari", Facoltà di Economia Aziendale-Venezia**

Laurea in Economia Aziendale - indirizzo Economico Aziendale -  
Tesi di laurea sperimentale "Dall'Activity Based Costing all'Activity Based Management: il caso Electrolux Zanussi" in collaborazione con Electrolux Zanussi Componenti Plastica e con AB Management International (Bruxelles, Ge). Il progetto ha portato all'implementazione della soluzione c/o Electrolux CPlastica.

Votazione finale 109/110. Votazione media: 27,5/30 (esami 28)

1982-87 **Liceo Scientifico "Leonardo da Vinci"- Treviso – Diploma 'Maturità Scientifica**

- Competenze Scientifiche

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre Italiano

Altre lingue	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
Inglese	ottimo	ottimo	ottimo	ottimo	ottimo
francese	buono	buono	buono	discreto	sufficiente

Livelli: A1/2 Livello base - B1/2 Livello intermedio - C1/2 Livello avanzato Quadro Comune Europeo di Riferimento Lingue

Patente di guida Categoria B

**Dati personali** Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".

4 febbraio 2022

